

INDRUMAR DE AFACERI ÎN STATUL QATAR

- 2020 -

1. Profil de țară:

Qatarul este un emirat arab situat pe coasta estică a Peninsulei Arabe, cu o populație de cca 2,7 milioane locuitori, din care capitala, orașul Doha, găzduiește cca. 1,5 milioane.

Statul Qatar a obținut independența față de Marea Britanie la 3 septembrie 1971.

Resursele de gaze naturale situează Qatarul pe locul trei în lume, după Rusia și Iran, fiind exportatorul nr. 1 mondial de GNL. Uriașul rezervor de gaze neasociate din nord-estul Qatarului a fost descoperit în 1971 și se constituie în cel mai mare rezervor de gaze naturale neasociate din lume; rezervele sigur descoperite sunt apreciate la 25 trilioane m.c., ceea ce reprezintă cca 13% din totalul mondial.

Cetățenii qatari, în număr de cca. 300.000 locuitori, beneficiază de un nivel de trai foarte ridicat în baza unui PIB/capita de cca 55.700 usd în 2020.

2. Economia :

De la descoperirea țițeiului în 1940 și, îndeosebi după 1950, economia Qatarului s-a bazat, preponderent, pe producția și exportul acestei resurse. Resursele petroliere relativ limitate (în actualul ritm de exploatare îi ajung pentru cca. 35 de ani), au schimbat optica guvernului, Qatarul punând ulterior accentul pe exploatarea rezervelor însemnate de gaze naturale, în paralel cu promovarea investițiilor în sectoarele non-petroliere ale economiei.

Exporturile de GNL ale Qatarului asigură în prezent cca 30% din necesarul pe plan mondial, iar în actualul ritm de exploatare resursele sale de gaze s-ar epuiza în cca. 130 de ani.

Qatarul este cel mai mare exportator de gaz natural lichefiat (GNL) din lume, continuând să înregistreze, în pofida blocaei, una dintre cele mai rapide rate de creștere în rândul statelor din Golf, dispunând totodată de un ridicat potențial investițional, atât la intern (în proiecte de infrastructură din diferite domenii, în contextul pregătirii bazei logistice necesare găzduirii Campionatului Mondial de Fotbal FIFA 2022 și a constituirii, pentru contracararea efectelor blocaei, a unei baze agro-industriale proprii, de natură a asigura auto-suficiența/securitatea alimentară) cât și pe terțe piețe.

Pe linia măsurilor adoptate de Qatar pentru a minimiza impactul negativ al blocaei se numără deschiderea țării prin desființarea vizei de intrare pentru cetățenii a 80 de țări, adoptarea unor măsuri pe linia liberalizării mediului de afaceri, precum permiterea investițiilor străinilor în economia Qatarului în proporție de până la 100%, desființarea obligativității obținerii de către angajat pentru a putea părăsi Qatarul a „no objection letter” din partea sponsorului, crearea de zone economice libere în conexiune cu portul Hamad și aeroportul internațional Hamad, sprijinirea sectorului privat în crearea de capacități autohtone de producție, cu accent pe cele din domeniul agro-alimentar pentru asigurarea într-un grad cât mai înalt de independență alimentară (securitate alimentară).

În principal în baza creșterii prețurilor la energie pe piața internațională, după 3 ani de deficit, bugetul Qatarului pentru 2019 (calculat la un curs de 55 usd/baril, față de 45 usd/baril, în cazul bugetului aferent anului 2018) a înregistrat un excedent de cca. echivalent 1 mld. euro.

Potrivit FMI investițiile majore - în special în proiectele de infrastructură și creșterea producției în sectorul industrial - vor avea ca rezultat creșterea continuă a

PIB-ului Qatarului.

Stabilitatea și prosperitatea Qatarului are la bază în principal contractele de export GNL pe termen lung în vigoare.

Decizia adoptată de Statul Qatar în sectorul energetic de a crește capacitatea de producție a gazelor naturale lichefiate (GNL) cu 43% până la 110 milioane de tone, în decurs de cinci ani, a fost una dintre cele mai importante la nivelul lui 2018, ulterior, în 2019 s-a luat decizia de extindere a capacității de exploatare la nivelul de 126 mil tone până în 2027. În 2018 Qatarul a doptat decizia de ieșire din Organizația țărilor exportatoare de petrol (OPEC), la care aderase în 1961, la numai un an după înființarea organizației.

În contextul instabilității instaurate în ultimii ani în zona Orientului Mijlociu, anterior izbucnirii pandemiei Covid-19 interesul investitorilor qatarezi se reorientase cu precădere către Europa și SUA.

Pentru coninutarea asigurării stabilității sale macroeconomice, Qatarul are nevoie de evoluții pozitive ale prețurilor petrolului pe plan global, exporturi susținute și menținerea unui surplus fiscal de cca 4%.

Qatarul a amânat introducerea TVA-ului (de 5%), preconizată pentru 1 ianuarie 2018, pare-se pentru anul 2021, similar Kuweitului.

Numărul mare de proiecte restante de infrastructură și construcții în contextul găzduirii viitorului Campionat Mondial de Fotbal FIFA 2022 și a planurilor de dezvoltare în conformitate cu "Viziunea Națională 2030" vor asigura continuarea procesului de dezvoltare a sectorului non-hidrocarburilor și în perioada următoare.

Principalele direcții ale politicii financiar-monetare:

- finanțarea proiectelor de extindere a actualei capacități de exploatare gaze;
- finanțarea proiectelor de infrastructură circumscrise găzduirii Cupei Mondiale de Fotbal FIFA 2022;
- investiții în domeniul educațional și al sănătății;
- programe de sprijinire financiară a dezvoltării sectorului privat;
- combaterea repercusiunilor negative ale blocajului, una din măsuri vizând construirea de capacități de producție agricolă, care să acopere consumul intern într-o măsură cât mai mare. De exemplu producătorul de lapte Baladna a importat 14.000 de vaci, majoritatea via-aero din SUA și Australia, reușind să acopere consumul intern de produse lactate ulterior supunerii blocajului;
- menținerea unui cos valutar bazat de dolarul american, la o rată nemodificabilă a schimbului de 3,64 riali/1 USD;

Qatarul este complet integrat în sistemul economic mondial de comerț liber și în 1996 a devenit al 121-lea membru al Organizației Mondiale a Comerțului (OMC).

3. Repercusiunile pandemiei de Covid - 19 asupra economiei Qatarului :

La data de 16 martie 2020, Emirul Statului Qatar a prezidat reuniunea extraordinară a Comitetului Suprem de Gestionare a Crizei generate de răspândirea virusului COVID-19, care a adoptat următoarele măsuri în plan economico-financiar:

- Sprijinirea sectorului privat prin furnizarea de stimulente financiare și economice de până la 75 miliarde riali qatarezi (echivalent 20,6 mld usd/1 usd =3,64 r.q.);
- Banca Centrală a Qatarului (QCB) urma să stabilească un mecanism de natură a încuraja băncile să amâne plata ratelor bancare și altor obligații financiare ale sectorului privat pentru o perioadă de 6 luni;
- Banca de Dezvoltare a Qatarului (QDB) urma să amâne încasarea ratelor la creditele acordate pe o perioadă de 6 luni;

- Guvernul urma să investească suplimentar la bursă 10 mld. de riali qatarezi (2,747 mld usd);
- Banca Centrală a Qatarului urma să furnizeze lichidități suplimentare băncilor care operează în Qatar;
- Produsele alimentare și cele de uz medical urmau să fie scutite de taxe vamale pe o perioadă de 6 luni, cu condiția ca aceasta să se reflecte în prețul de comercializare;
- Multiple sectoare, printre care: sectorul ospitalității și turismului, sectorul comerțului cu amănuntul, sectorul întreprinderilor mici și mijlocii, complexe comerciale în schimbul furnizării de servicii și scutiri pentru chiriași și zone logistice. Urmău să fie scutite de la plata electricității și apei pe o perioadă de 6 luni;
- Zonele logistice și IMM-urile urmau să fie scutite de la plata chiriilor pe o perioadă de 6 luni.

La nivelul lunii mai 2020 agenția Standars&Poors a emis o nouă evaluare a ratingurilor de credit suverane și valutare pe termen lung și pe termen scurt ale Qatarului la „AA- / A-1+”, perspectiva fiind apreciată ca stabilă, în pofida unei contracții economice accentuate, a prețurilor scăzute ale hidrocarburilor și a deficitului de lichidități pe piețele internaționale de capital.

În ciuda scăderii drastice a activității economice asociate cu pandemia COVID-19 și a prețurilor scăzute ale hidrocarburilor, nivelul veniturilor din Qatar rămâne printre cele mai mari cotate. Agenția estimează că PIB-ul ridicat pe cap de locuitor se estimează că va reveni la o medie de 66.500 USD în 2021-2023, de la un nivel mai mic de 55.700 USD în 2020.

S&P se așteaptă ca revenirea să fie legată de o creștere a prețurilor la hidrocarburi de natură a genera excedente bugetare începând cu 2021.

Activele financiare lichide consistente, în medie de aproximativ 177% din PIB în perioada 2021-2023, îi oferă Qatarului un tampon puternic în condițiile șocurilor economice și financiare.

Agenția de rating a menționat că, în pofida deficitelor de cont curent până în 2021, activele externe lichide continuă să compenseze într-o proporție considerabilă stocul de datorii externe al țării.

Cu toate acestea, pe fondul creșterii șocurilor din cauza pandemiei COVID-19 și a prețurilor scăzute ale petrolului, S&P se așteaptă ca PIB-ul Qatarului să se contracteze cu 5,2% în 2020, înainte de a trece la o creștere de 3,1% în 2021.

Restricțiile de călătorie, inclusiv suspendarea zborurilor internaționale de pasageri, închiderea întreprinderilor neesențiale și interzicerea tuturor adunărilor publice, vor aduce prejudicii sectoarelor cheie ale economiei non-hidrocarburi, inclusiv asupra producției, comerțului cu amănuntul, logisticii și construcțiilor, care la un loc contribuie cu cca 30% la PIB.

Sectorul hidrocarburilor asigură peste 50% din PIB, 80% din veniturile guvernamentale și peste 85% din exporturi. Acest lucru face ca economia nediversificată și profilul de credit al țării să fie vulnerabile față de volatilitatea accentuată a prețurilor petrolului, la care sunt racordate cele mai multe contracte pe termen lung de gaze naturale.

S&P proiectează un preț al petrolului de 30 USD pe baril în 2020 și se așteaptă ca soldul contului curent să înregistreze un deficit de aproximativ 3,5% din PIB, în medie, în perioada 2020-2021. O scădere accentuată a încasărilor din conturile curente va fi parțial compensată de facturile de import reduse pentru capital și bunuri de consum asociate cu investiții interne și consumuri private mai scăzute pe fondul pandemiei COVID-19. În restul orizontului prognozat până în 2023, proiectează solduri externe

pentru a reveni la un excedent de aproximativ 3% din PIB susținut de prețurile petrolului relativ ridicate.

Agenția de rating a menționat că finanțarea nerezidenților (depozite și plasamente interbancare) pentru sectorul financiar al Qatarului a crescut semnificativ de la sfârșitul anului 2017, când au scăzut la cel mai mic punct în urma blocajului.

Ponderea datoriilor externe ale băncilor qatareze scade în termen de 12 luni, fiind de aproximativ două treimi din total. În scenariul său de bază, agenția de rating prevede că datoriile externe ale băncilor vor scădea oarecum în acest an, întrucât depozitele sunt retrase la scadență, în conformitate cu tendința globală de acumulare a numerarului și vor crește moderat din 2021 până în 2023. Proiectează că necesarul de finanțare externă va crește la aproximativ 224% din încasările din conturile curente și rezervele utilizabile în 2020-2023, comparativ cu 83% în 2014. Deteriorarea lichidității externe este în mare parte datorată scăderii încasărilor din contul curent pe fondul prețurilor mai scăzute ale hidrocarburilor.

Nota postului (la nivelul lunii mai 2020):

Apreciem prognoza S&P ca fiind mai optimistă decât situația economico-financiară de facto. În primul rând omite faptul că bugetul pe 2020 a fost calculat raportat la un preț mediu al petrolului de 55 USD/baril, or față de actualul preț de puțin peste 30 USD/baril, apreciem ca foarte probabilă o contractare a PIB-ului de peste 5,3% în 2020, așa cum prognozează S&P.

Compania mamut Qatar Airways și sectorul HORECA, care au o pondere substanțială la nivelul sectoarelor economice non-hidrocarburi, practic și-au suspendat cvasi-total activitatea în ultimele 2-3 luni, devenind din contributory la buget, sectoare deficitare, clienți ale unor credite de la stat. Conducerea Qatar Airways a operat o reducere cu cca 20% a personalului său.

În contextul pandemiei de coronavirus guvernul a făcut efortul de a furniza sectorului privat un pachet de stimulente financiare și economice în sumă de 20,6 mld. usd, alte aproape 3 mld. usd bursei.

Banca Centrală a Qatarului a furnizat lichidități suplimentare băncilor din Qatar de natură a-i permite sectorului privat amânarea achitării ratelor bancare și a altor obligații, pe o perioadă de 6 luni. Deja băncile au limitat restituirile de valută persoanelor fizice la 5.000 usd, inițial pe zi, iar mai nou pe săptămână, respectiv la 10.000 usd/săptămână celor juridice (Întreprinderi, firme, Ambasade etc).

În pofida imperativului finalizării lucrărilor de amenajare a bazei logistice destinată găzduirii CM de Fotbal Fifa 2022, peste 40.000 de lucrători indieni părăsesc Qatarul. Așadar se constată o contracție și la nivelul forței de muncă străine angajate, inclusiv a celei necalificate, în Qatar.

În concluzie estimăm că și Qatarul traversează o perioadă dificilă în plan economico-financiar, ca rezultat al cumulului efectelor negative a prețurilor reduse ale hidrocarburilor, a efectelor pandemiei de coronavirus și a blocajului.

4. Constituirea societăților și reprezentanțelor comerciale :

Constituirea unei Companii:

Pentru înființarea unei Companii și obținerea înregistrării Comerciale sunt necesare următoarele:

- Memorandumul și Actul de Constituire, în limba arabă, care este în conformitate cu formularul standard furnizat de Ministerul Comerțului și Industrii, și care a fost aprobat de Minister;
- Exemplare autentificate, având avizele notariale și consulare, ale: Certificatului de Constituire (Certificate of Incorporation), și rezoluția

conducerii (bordului director) sau împuternicirea autorizându-l pe delegat să acționeze în numele sau pentru a constitui o Companie în Qatar;

- Scrisoare din partea unei bănci qatareze care să indice depozitarea cotei de capital la bancă și înregistrarea la Camera de Comerț a Qatarului (emisă simultan cu Certificatul de înregistrare Comercială, care va confirma statutul de membru al Camerei)

Odată ce compania a fost constituită și înregistrarea Comercială emisă, cota de capital poate fi pusă la dispoziția directorilor companiei sau directorului general în scopul gestionării activității ei. Atunci mai trebuie obținute următoarele licențe:

- Licența comercială;
- Drept de semnătură;
- Card de imigrare.

Legea Companiilor Comerciale nr. 11/2015

Noua Lege a Companiilor Comerciale, nr. 11/2015, a fost publicată în Gazeta Oficială, nr.13/2015. Aceasta înlocuiește fosta Lege a Companiilor, Legea nr. 5/2002 și deciziile/normativele de aplicare a sa, emise de Ministerul Economiei și Comerțului.

Principalele modificări introduse de noua lege:

- Au fost reduse termenele diferitelor operațiuni de înregistrare, de exemplu MEC revenindu-i obligația de a procesa și a da răspuns cererii de înregistrare a unei Societăți cu Răspundere Limitată în maxim 15 zile;

- În noua Lege a Companiilor apar referiri la Autoritatea Piețelor Financiare Qatareze, la regulile, reglementările și obligațiile sale de supervizare a Companiilor publice pe acțiuni;

- Prevede obligativitatea publicării în două ziare, dintre care unul de limba arabă. În plus entităților li se recomandă să posteze și pe propriul web-site, în măsura în care au așa ceva, de ex. publicarea memorandumului și a articolelor de asociere a Companiilor publice pe acțiuni;

- Prevede emiterea de către ministru a decizii/norme de reglementare a procesului de înregistrare, inclusiv introducerea sistemului “ghișeului unic”.

- O Societate cu Răspundere Limitată poate fi înființată de o singură persoană care să dețină întregul capital al unei SRL. În fosta Lege a Companiilor numărul minim permis al acționarilor era doi. Aceasta înlocuiește regimul companiei cu acționar unic, prevăzută de fosta Lege a Companiilor;

- Sub fosta Lege a Companiilor capitalul social minim al unei SRL era de 200.000 riali qatarezi, împărțit în părți egale, valoarea minimă a unei acțiuni fiind de 10 r.q. Sub noua Lege a Companiilor acționarii unui SRL pot determina capitalul social al unei SRL (prevedere având scopul clar de a încuraja dezvoltarea IMM-urilor). Oricum noua lege anulează obligativitatea anterioară ca o societate cu răspundere limitată (w.l.l.) să dispună, la înființare, de un capital pe acțiuni de minim 200.000 riali qatarezi (54.950 USD).

- Acționarii care dețin minim 20% din capitalul social pot acum solicita ca managerii să stabilească convocarea adunării generale a acționarilor, față de 25% sub vechea lege. Auditorul/auditorii numit/ți ai SRL-ului pot, în continuare, solicita convocarea adunării;

- Companiile înregistrate în care guvernul qatarez sau o entitate guvernamentală deține minim 51% din capitalul social nu sunt scutite de prevederile noii Legi a Companiilor așa cum erau în condițiile statuate de vechea Lege a Companiilor;

- Noua Lege a companiilor reduce baza de calcul a remunerației directorilor, cu ajustarea profitului net de la 10%, la 5%;

- În cazul în care o companie cu participație publică (pe acțiuni) a fost înființată cu încălcarea prevederilor noii Legi a Companiilor, orice parte în cauză

poate, în termen de șase luni de la înființarea sa, să notifice compania să-și rectifice statutul în termen de maxim o lună, în caz contrar, partea în cauză poate, după șase luni, să solicite confirmarea companiei ca fiind înregistrată neconform și să fie lichidată.

- Noua Lege a Companiilor a introdus o nouă metodă de reducere a capitalului social al unei societăți publice pe acțiuni, prin reducerea valorii nominale a acțiunilor;

- Există diverse aspecte prevăzute de noua Lege a Companiilor, pe care precedentă nu le aborda:

- Membrii Consiliului de Administrație al unei Societăți pe acțiuni pot fi acuzați acum de comiterea unor “greșeli majore”, în exercitiul îndeplinirii sarcinilor;

- O companie publică pe acțiuni poate acum, ca ulterior obținerii aprobării adunării generale a acționarilor, să emită cecuri islamice negociabile, în conformitate cu prevederile companiilor cu participație publică;

Companiile pe acțiuni private:

- Guvernul Qatarului, entități guvernamentale sau companii în care Statul Qatar deține minim 51% din capitalul social, pot, după obținerea aprobării Consiliului de Miniștri, să înființeze o companie în participație/pe acțiuni privată, cu unul sau mai mulți acționari naționali sau străini. Astfel de companii private în participație vor fi scutite de respectarea prevederilor noii Legi a Companiilor;

- În afara companiilor care sunt sub supravegherea Băncii Centrale a Qatarului, ministrul este responsabil de emiterea deciziilor care reglementează gestionarea corporatistă a companiilor private pe acțiuni;

- Instituțiile private pot înființa companii private pe acțiuni în interes public/general, în baza obținerii aprobării Consiliului de Miniștri;

Dizolvarea:

- În trecut o companie ar fi fost dizolvată dacă un transfer de acțiuni s-ar fi soldat cu reducerea numărului de acționari sub cel minim prevăzut de lege. Sub noua Lege a Companiilor, compania nu se dizolvă în cazul unei astfel de reduceri cu condiția transformării ei într-o nouă societate în care numărul corect de acționari să fie asigurat în interval de șase luni de la respectivul transfer, sau dacă numărul acționarilor este adus la nivelul minim admis;

- Termenul de depunere a reclamațiilor a fost redus de la cinci ani, la trei ani.

Noua lege este parte a unui plan cuprinzător a MEC de a reforma legislația și a simplifica procedurile de înființare de noi companii, în demersul de a spori contribuția sectorului privat la dezvoltarea sustenabilă a Qatarului. Legea încorporează standarde internaționale aplicate pentru a determina clasificarea țărilor sub aspectul gradului de facilitare a derulării de afaceri și urmărește totodată sprijinirea investitorilor prin crearea unui mediu de afaceri prielnic.

Înregistrarea comercială a firmelor străine (alte formalități):

De toate procedurile de înregistrare comercială se ocupă, contra unui onorariu, case de avocatură comercială din Qatar, prin Agenți de Relații Publice. Odată o firmă înființată, fie va trebui angajat un ARP, fie va trebui închiriat unul de la o terță parte.

Respectivul va efectua demersurile de obținere a permisului de rezidență, a permiselor de conducere, a conexiunilor la telefon, energie și apă, precum și reînnoirea lor.

Formele de implicare a companiilor străine în afaceri (în Qatar)

Compania este vehiculul normal de a face afaceri, existând și unele excepții pentru atragerea capitalului străin.

Cu excepția filialelor companiilor străine, în cazul contractelor cu guvernul qatarez și a Birourilor de Reprezentare Comercială ale companiilor în anumite sectoare, în majoritatea celorlalte cazuri va fi nevoie de un partener qatarez.

1. Filiala

Este permisă în cazul când o companie străină execută un anumit contract încheiat cu guvernul qatarez. Autorizată de Ministerul Comerțului și Industriei, pentru cazul în care proiectul este aprobat de guvern, în care caz nu este nevoie de un partener qatarez.

Filiala este înregistrată pentru execuția respectivului contract încheiat cu guvernul și nu poate contracta și efectua lucrări pentru sectorul privat.

Filiala va fi supusă plății tuturor taxelor, cu excepția cazului în care i se acordă o scutire specială.

2. Agenția comercială

În cazul companiilor străine care nu-și stabilesc prezența în Qatar, un agent qatarez este numit pentru comercializarea bunurilor și serviciilor sale în Qatar.

Agențiile exclusive pot fi înregistrate și se supun Legii Agențiilor Comerciale nr. 8 / 2002.

În cazul unei agenții înregistrate, comisionul se plătește în cazul tuturor vânzărilor de produse pe teritoriul Qatarului chiar dacă respectivele nu se datorează activităților agentului.

Terminarea contractului de agenție va declanșa compensații pentru agentul qatarez, inclusiv la expirarea termenului fixat pentru contractul de agenție.

Agențiile neînregistrate vor face obiectul Legii Comerciale (nr. 27 / 2006).

3. Birourile de Reprezentare Comercială

Un Birou de Reprezentare Comercială poate fi înregistrat în virtutea Deciziei fostului Minister al economiei și Comerțului nr. 142 / 2006, care reglementează statutul Birourilor de Reprezentare Comercială.

Acesta poate fi folosit exclusiv pentru a promova o companie străină în Qatar, pentru a o prezenta, prin marketing și promovare, companiilor qatareze, în legătură cu proiectele lor.

BRC nu poate fi angrenat în tranzacții/vânzări sau contracte în Qatar. Afacerea trebuie derulată de entitatea străină (acolo unde contractul poate fi executat substanțial înafara Qatarului), sau de către o companie sau filială, autorizată a face afaceri în Qatar

Tipurile de Companii

Înafara celor de mai jos, alte entități legale în conformitate cu legislația qatareză în materie includ: Parteneriatul Simplu, Parteneriatul Mixt și Holdingul (Holding Company). Participarea capitalului străin în toate companiile este restricționată la anumite niveluri.

Societatea cu Raspundere Limitată (SRL)

Dacă unui investitor străin i se permite să dețină 100% din capitalul companiei (de către Ministerul Comerțului și Industriei, ca rezultat al investiției în anumite sectoare specificate), atunci o Societate cu Răspundere Limitată (Limited Liability Company), cu un acționar unic poate fi folosită ca vehicul pentru o astfel de investiție.

Dacă anterior capitalul minim folosit, de 200.000 RQ (54.950 USD), trebuia plătit integral, actuala Lege a Companiilor Comerciale nu prevede nici un capital minim.

Poate avea un acționar unic care deține 100% din acțiunile companiei.

Acesta poate fi o persoană qatarează sau un investitor străin care a obținut o scutire ce-i permite să investească în Sectoare Prioritare, așa cum este prevăzut în Legea Investițiilor Străine.

Acolo unde nu poate fi obținută o excepție, un investitor străin va avea nevoie de un partener qatareț, care să dețină 51% din afacere.

Profitul părților nu trebuie să reflecte neapărat contribuția la acționariat. 10% din profiturile nete anuale trebuie menținute în Companie, până ce rezerva legală ajunge la 50% din capitalul pe acțiuni.

Nu poate obține capital prin subscripție publică și nu poate emite acțiuni sau obligațiuni liber transferabile.

Acțiunile pot fi transferate numai după ce au fost în primul rând oferite, în baza dreptului de preempțiune, celorlalți acționari, cu excepția cazului în care ceilalți acționari au fost de acord să renunțe la dreptul lor.

Legea Companiilor Comerciale nu le interzice SRL-urilor să deruleze acțiuni care includ acceptarea de depozite, activități bancare sau de asigurări, asigurarea de servicii de investiții în numele unor terțe părți. Totuși, alte legi în Qatar, care reglementează efectiv respectivele activități prevăd că o Societate cu Răspundere Limitată nu poate derula activități de acest gen, trebuind în schimb a fi constituită o Societate pe Acțiuni.

Societatea pe Acțiuni

Există două tipuri de Societăți pe acțiuni, private și publice (care trebuie să fie listate la Bursa qatarează în interval de un an de la constituire, altfel ele fiind convertite în Societăți pe Acțiuni private).

Capitalul minim ce trebuie plătit în cazul unei Societăți pe Acțiuni publice este de 10 milioane RQ (2.746.574 USD) pentru o companie nelistată, și de 40 milioane RQ (10.986.295 USD) pentru o companie listată la Bursa qatarează.

O Societate pe Acțiuni privată trebuie să aibă un capital minim de 2 milioane RQ (547.295 USD).

Numărul acționarilor nu trebuie să fie mai mic de 5 (respectiv de 30 în cazul SA-urilor listate la Bursă).

Memorandumul și Actul constitutiv/Articolele de Asociere sunt într-o formă prescrisă și orice deviere de la respectiva formă trebuie supusă aprobării Departamentului pentru Companiile Comerciale din cadrul Ministerului Comerțului și Industriei.

Articolul 207

“Guvernul Qatarului, o corporație publică qatarează, sau o entitate deținută de guvernul qatareț, în care Statul să dețină minim 51%, sau mai puțin cu aprobarea Consiliului de Miniștri, poate încorpora o Societate pe Acțiuni privată, fie singură sau împreună cu un investitor străin.

Cu aprobarea Ministrului Comerțului și Industriei, cota de acțiuni a investitorilor străini este negociabilă, putând fi mai mare de 49%.

Nu intră sub incidența Legii societăților comerciale, în măsura în care anumite dispoziții ale acestei legi au fost excluse în mod special în Actul Constitutiv al companiei.

Filiala (Branch Office)

Pentru înregistrarea unei Filiale și obținerea unei înregistrări comerciale sunt necesare următoarele:

- Scrisoare de susținere din partea entității guvernamentale qatareze pentru care vor fi prestate serviciile;
- Copie a contractului cu respectiva entitate guvernamentală qatarează;

- Autorizare din partea Ministerului Comerțului și Industriei de a constitui o filială;
- Copii ale Certificatului de Constituire, ale Memorandumului și Articolelor de Asociere, toate autentificate și având avizele notariale și consulare de rigoare;
- O imputernicire autentificată și avizată la notariat și consulat din partea companiei străine pentru directorul filialei și înregistrarea la Camera de Comerț a Qatarului (emisă simultan cu Certificatul de Înregistrare Comercială, care va atesta statutul de membru al Camerei).

Odata ce filiala a fost aprobată și Înregistrarea Comercială a fost emisă, următoarele licențe trebuie obținute:

- Licența comercială;
- Drept de semnătură;
- Card de imigrare.

Dacă este cazul, filiala companiei va trebui să fie introdusă în Registrul Importatorilor și/sau Registrul Contractorilor.

5. Sistemul de taxare și de comerț :

Taxe vamale

Uniunea vamală la nivelul statelor membre CCG a stabilit nivelul taxei vamale la 5% în cazul majorității produselor importate în țările CCG. Până la instituirea blocajului, odată ajunse în Qatar, produsele puteau fi exportate în alte țări CCG liber, fără taxe suplimentare. Scutiri de taxe vamale pot fi obținute pentru importul de echipamente referitor la un anumit proiect, sau în cazul importului de materii prime, sau material semifabricate, în cazul în care nu sunt disponibile pe plan local. În plus față de taxa vamală, taxele de legalizare sunt plătibile aferent documentației de import.

Valoarea de bază luată în calcul la calculul taxei este CIF. Acolo unde numai valoarea FOB poate fi stabilită, vameșii aplică la valoarea FOB procentul de 15%.

Admisia temporară

Autoritățile vamale qatareze permit ca anumite bunuri, inclusiv echipamente, să fie importate în regim temporar. Aceste importuri sunt supuse aprobării prealabile a Directorului Vămii. Aprobarea este dată, de regulă, pe o perioadă de 6 luni, dar poate fi prelungită pe alte 6 luni. O perioadă mai lungă poate fi acordată de autoritățile vamale numai în cazuri excepționale. Un cec sau o garanție bancară echivalentă taxei aferente unui import obișnuit trebuie depusă la vamă ca garanție.

Efectele personale și restricții

Un salariat străin rezident în Qatar poate să-și aducă efectele personale fără taxe vamale (cu excepția produselor de porc și îndeosebi a alcoolului).

Importul și vânzarea băuturilor alcoolice și a cărnii de porc sunt interzise. Este permis importul animalelor de casă. Pentru importul lor în Qatar este nevoie de un certificat de sănătate vizat de un medic veterinar acreditat de către autoritățile din țara de origine. Animalele aduse în Qatar trebuie să fie vaccinate împotriva turbării.

Nu se practică taxe asupra exporturilor.

Comerțul Exterior

În Qatar, comerțul exterior este reglementat de Legea Vămilelor nr. 5 din 1998. Entitatea care dorește să importe bunuri în Qatar pentru a le vinde, trebuie să fie

înregistrată la Registrul Importatorilor și trebuie să fie autorizată de Camera de Comerț și Industrie a Statului Qatar - Camera Qatar (Qatar Chamber).

Importatorii individuali trebuie să aibă cetățenie qatarează. Companiile trebuie să fie deținute în totalitate de către cetățeni qatarezi cu excepția următoarelor situații:

- Compania externă este angajată în proiecte industriale și agricole vaste și are contract direct cu Guvernul, ceea ce îi permite să importe bunuri care îi sunt esențiale în activitatea sa;
- Dacă importatorul a fost scutit, prin decret al Emirului, de supunerea la Legea nr. 25 din 1990, în legătură cu participarea externă în activitățile comerciale, industriale agricole și de servicii;
- Dacă importatorul este o companie industrială, capitalul companiei trebuie să fie în proporție de 51% deținut de cetățeni qatarezi și trebuie să aibă aprobare printr-un decret să importe bunuri.

În Qatar, taxa vamală standard este de 5% din valoarea bunurilor importate. Anumite bunuri, care sunt în concurență cu producătorii locali, sunt supuse unui tarif vamal mai mare, ca o măsură de protecție. Acestea sunt următoarele: ciment: 20%; oțel: 20%; uree: 30%; țigări: 100%; casete și instrumente muzicale: 15%.

De notat faptul că, atunci când situația o impune, statul qatarez obișnuiește să intervină pentru reglementarea pieței, inclusiv prin modificarea tarifului vamal pe bază temporară.

Bunurile realizate în statele din spațiul CCG sunt scutite de plata taxelor vamale cu condiția să fie însoțite de un certificat de producător, eliberat de Camera de Comerț și Industrie a statului din spațiul menționat.

Scutirile de taxă vamală se aplică următoarelor produse: efecte personale, mobilă și aparatură casnică folosită aparținând cetățenilor străini care sosesc în Qatar pentru o ședere mai lungă; echipamente, materiale și alte provizii aparținând persoanelor juridice guvernamentale sau companiilor de stat; produse alimentare cum ar fi grâne, animale, ceai, cafea, zahăr, orez, lapte pentru copii, precum și alte produse esențiale de consum; bunuri importate de ambasade, legații sau consulate.

Pentru a scoate produsele din vamă, sunt necesare următoarele documente: factura și documente de transport; certificat de producător; declarația producătorului de respectare a regulilor referitoare la boicotul asupra Israelului; descrierea detaliată a produselor; certificat de sănătate sau de calitate (acolo unde este cazul).

Valoarea principală a taxei vamale este valoarea CIF a bunurilor. Acolo unde nu poate fi stabilit decât prețul FOB, taxa vamală se compune din prețul FOB plus 15%.

Autoritățile vamale qatareze permit importul temporar pentru anumite bunuri sau echipamente. Importurile temporare trebuie să aibă aprobarea prealabilă a Direcției Generale a Vamelor. Aceasta aprobare are, în mod normal, o valabilitate de 6 luni, cu posibilitatea de prelungire pe încă 6 luni. În cazuri excepționale autoritățile vamale pot acorda o perioadă de "import temporar" mai lungă de 6 luni. Pentru siguranța importului temporar, va trebui depus la autoritățile vamale un cec sau o garanție bancară, echivalentă cu taxa vamală pe un import normal.

Ca regulă generală, nu se acorda scutiri de taxe vamale. Totuși, guvernul permite scutirea de taxă vamală pentru companiile qatareze cu capital mixt, unde există o investiție substanțială din partea partenerului extern. În anii trecuți, au fost acordate scutiri de taxe vamale la importul de materiale de construcții și echipamente de către principalii contractori care lucrează la proiecte din sectoarele petrol și gaze, respectiv apă și electricitate.

Activitățile de export-import

Importul de produse în Qatar este reglementat de Legea nr. 40/2002 care aplică reglementările Uniunii Vamale a CCG. În general o persoană care dorește să importe bunuri în Qatar în vederea comercializării trebuie să fie înregistrată în Registrul Importatorilor și să fie aprobată de Camera de Comerț și Industrie a Qatarului.

Importatorii individuali trebuie să fie de naționalitate qatareză. Companiile trebuie să fie deținute în totalitate de naționali qatarezi cu excepția cazurilor în care:

- dacă importatorul este o companie industrială, capitalul acesteia trebuie să fie deținut, în proporție de minimum 51% de către naționali qatarezi și trebuie să aibă permisiunea, prin decret, să importe bunuri;
- dacă firma este angajată într-unul din sectoarele de afaceri desemnate în Legea Investițiilor Externe (Legea nr 13/2000) și are un contract cu guvernul care-i permite să importe bunuri care sunt esențiale pentru funcționarea sa;
- dacă firma este angajată în sectorul de contractare și este înregistrată ca o filială în Qatar sub o Hotărâre Ministerială emisă de Ministerul Economiei și Comerțului (în prezent Ministerul Comerțului și Industriei).

Majoritatea bunurilor pot fi importate prin intermediul unui importator înregistrat cu plata unei taxe standard de 5% ad valorem. Anumite bunuri care concurează anumite produse manufacturate în interior sunt supuse unor taxe mai mari, ca o măsură protecționistă. Acestea includ oțelul și cimentul, unde taxele sunt de 20% și ureea (30%). Taxa standard, valabilă la nivelul țărilor membre ale CCG este de 5% din valoarea CIF a facturii. Tabacului și produselor din acesta li se aplică o taxă de 100%.

La nivelul spațiului CCG sunt scutite de taxe 417 produse, printre care:

- alimente de bază;
- importurile pentru misiunile diplomatice și consulare;
- importurile pentru forțele armate și de securitate internă;
- importurile pentru liniile aeriene civile și elicoptere;
- efectele personale și produsele de uz casnic;
- bagajele și cadourile transportate de pasageri;
- bunurile destinate societăților de caritate;
- nave și alte ambarcațiuni pentru transportul de pasageri și platforme plutitoare.

Statele CCG au aprobat de asemenea noi reglementări care prevăd scutirea de taxe pentru importurile aferente unor proiecte industriale: utilaje și echipamente, piese de schimb, materii prime, bunuri semi-fabricate, materiale de ambalat.

Documentele necesare:

În vederea eliberării materialelor importate sunt solicitate următoarele documente:

- certificat de origine;
- factură și document de transport;
- descrierea completă a bunurilor;
- certificat de sănătate și de calitate (dacă e cazul)

Este preferabil ca respectivele documente să fie redactate în limba arabă sau engleză. Facturile comerciale pot fi legalizate de Secția Comercială a Ambasadei Qatarului din țara de origine sau de către autoritățile vamale la punctul de import din Qatar. Taxele de legalizare sunt percepute în funcție de valoarea facturii, variind de la 100 riali în cazul unei facturi în valoare de 5.000 riali, la 0,4% din valoarea facturii care depășește suma de 1 milion riali.

Legea nr 24/2016 de desființare, în cazul anumitor produse, a dreptului la monopol al importatorului exclusiv

Ministerul qatarez al Economiei și Comerțului (acum MCI) a pus recent în aplicare Legea nr. 24/2016 care exceptează unele bunuri de la obligativitatea respectării legii nr 8/2002, care stipulează, printre altele, dreptul de exclusivitate/monopol al importatorilor de produse.

Legea 24 împiedică ca un număr de produse de consum să fie monopolul unor importatori. Ministerul a informat Autoritatea Generală a Vămirilor asupra unei liste conținând cca 420 agenți comerciali ai căror monopol pentru importul respectivelor produse a fost desființat.

Ministerul coordonează de asemenea cu magazinele de desfacere pentru a pune în aplicare noua lege al cărei obiectiv este acela de a îmbunătăți competitivitatea de pe piață și de a duce la reducerea prețurilor.

Legea nr. 24/2016 a fost emisă ca rezultat al unui studiu care a relevat că produsele de consum și alimentare în cauză erau importate de un număr redus de agenți. Același studiu a mai relevat faptul că, uneori, un agent deținea dreptul de a importa diferite sortimente de produse care trebuiau să intre în competiție pe piață și nu să fie complementare unele altora. Asemenea practici împiedicau prețurile să scadă și nu le furniza agenților stimulente pentru a îmbunătăți calitatea serviciilor oferite consumatorilor.

Legea le va permite totodată comercianților care nu dețineau dreptul de a importa aceste produse să aibă acces la importul lor, ceea ce va întări competitivitatea pe piață și va duce la scăderea prețurilor.

Ministerul Economiei și Comerțului consideră că măsura este de natură a întări mediul de afaceri din Qatar și de a oferi noi stimulente tinerilor importatori spre a intra pe piață.

Printre cele 35 de produse se numără: lapte pudră și lapte condensat, toate produsele din lapte, păsări, carne, ouă, orez, făină, pește și fructe de mare, ceaiuri, cafea, miere, sucuri, băuturi răcoritoare, apă minerală, sare de masă, paste, biscuiți, ciocolată, înghețată, nuci, cipsuri, produse alimentare congelate, pastă de tomate, grâne, popcorn, legume, ulei de gătit, margarină, folie de aluminiu, conservanți, produse de igienă personală și domestică.

Decizia se înscrie în eforturile ministerului de a pune capăt creșterilor nejustificate de prețuri și încurajării competitivității în lumina politicilor pieții libere pe care guvernul le promovează. Rolul ministerului este de a spori competitivitatea economiei naționale pentru a contribui la realizarea Viziunii Naționale a Qatarului 2030.

Exporturi

Economia qatareză caută să diversifice sursele de venit, cunoscut fiind că principalele surse sunt industria gazelor și petrochimică.

Principalele produse exportate sunt țițeiul, produsele petroliere rafinate, lichide din gaze naturale, amoniac, uree și substanțe petrochimice. Nu se percep taxe vamale la export. Este interzis exportul de bunuri în Israel și exportul anumitor produse subvenționate sau a antichităților.

Importuri

Înafara produselor de larg consum pentru populație Qatarul importă îndeosebi produse prelucrate, mașini-unelte și echipamente de transport și materiale de construcții, acestea reprezentând peste 70% din totalul importurilor.

Principalele produse importate de Qatar:

Qatarul fiind o țară mică, cu o industrie foarte puțin diversificată și o agricultură cvasi-inexistentă (în virtutea solului arid și a căldurii excesive), se poate spune că importă aproape orice.

Media importurilor anuale ale Qatarului variază în jurul valorii de 30 mld USD.

Principalele categorii de produse importate:

- mașini, motoare, pompe: cca. 12%;
- echipamente electronice: cca. 10%;
- aparate de zbor: cca 6%;
- produse din fier sau oțel: cca. 5%;
- mobilă, aparate de iluminat, respectiv de semnalizare: cca 3%;
- pietre și metale prețioase, monezi: cca 2,5%;
- materiale plastice: cca 2,5%;
- ambarcațiuni, nave: cca 2%.

6. Programe destinate mediului de afaceri :

Banca de Dezvoltare a Qatarului (QDB) a lansat, începând din luna septembrie 2015, fonduri de sprijinire a IMM-urilor la inițierea de afaceri

Banca de Dezvoltare a Qatarului, entitatea 100% de stat care joacă un rol activ în dezvoltarea investițiilor în cadrul industriilor locale, a lansat linii de investiții directe de capital pentru a veni în sprijinul antreprenorilor și IMM-urilor qatareze, unul din produse fiind, Fondul de capital pentru IMM-uri "SME Equity Fund".

Cu un capital de 100 milioane USD, acest fond are rolul de a sprijini investițional companiile și IMM-urile inovatoare. Inițiativa se vrea a încuraja demararea de către sectorul privat de noi afaceri și proiecte, asigurându-i practic capitalul necesar inițial. Prin aceasta se vrea totodată diversificarea economiei, prin generarea de afaceri în varii sectoare, de natură a duce la generarea de venituri, care să poată fi reinvestite în alte fonduri, ce pot veni în sprijinul economiei.

20% din acest fond va fi alocat pentru sprijinirea inițierii de afaceri inovatoare, iar 80% pentru IMM-uri, cu analizarea cazurilor excepție de la această regulă generală. Termenul acestui fond de capital este de 8 - 10 ani, 5 ani pentru distribuire, iar 3 - 5 ani perioada de exploatare.

QDB vine în sprijinul oamenilor de afaceri/întreprinzătorilor privați qatarezi, oferindu-le o serie de servicii de consultanță precum:

- dezvoltarea unei idei de afaceri/consultanță asupra fezabilității planului de afaceri;
- demararea unei afaceri;
- metode de consolidare a afacerilor;
- acordare de diverse servicii financiare și de marketing pentru dezvoltarea afacerii;
- asigurarea de servicii de promovare în vederea internaționalizării afacerii (ieșirii pe terțe piețe).

În contextul produselor financiare acordate de QDB micilor întreprinzători/IMM-urilor, este de menționat programul Al-Dhameen (asigurare), respectiv Istathmar (investiție):

- prin programul Al Dhameen QDB încurajează băncile să ofere finanțare start-up-urilor/IMM-urilor care nu pot asigura garanțiile necesare de finanțare sau colaterale. QDB emite o scrisoare de garanție băncii finanțatoare, angajându-se să-i

achite până la 85% din fondurile alocate (în limita plafonului maxim de 15 mil riali qatarezi (1 USD=3,64 r.q)

- Programul Istithmar are alocat un fond de 100 mil USD. QDB poate furniza întreprinzătorilor inovatori până la 20% din cifra de afaceri și IMM-urilor de dimensiune medie, în vederea dezvoltării afacerii, până la 80%.

- Termen: pe 8 - 10 ani.

- Domenii: industrie, sprijinirea afacerilor viabile, de preferință în sectoare strategice (exceptând construcții, contractare și comerț)

Pentru mai multe date despre paleta serviciilor și produselor financiare oferite de QDB cetățenilor și oamenilor de afaceri qatarezi veți accesa www.qdb.qa

Centrul Financiar al Qatarului (Qatar Financial Center)

Consiliul de Miniștri al Qatarului a aprobat, la 12 ianuarie 2005, înființarea, la Doha, a unui Centru Financiar Internațional al cărui obiectiv este acela de a atrage participarea a cât mai multor instituții financiare internaționale și corporații multinaționale. Centrul, inaugurat în mai 2005, are ca obiectiv atragerea de instituții financiare internaționale și corporații multinaționale care să își deruleze afacerile într-un mediu de clasă internațională și să participe în parteneriate pe termen lung la dezvoltarea economică a Qatarului

Qatarul are în vedere în continuare mari investiții în proiecte de infrastructură, ceea ce va oferi firmelor amplasate în cadrul Centrului bune oportunități în proiecte de finanțare, emiteri de garanții, asigurări-reasigurări, gestionare fonduri, bănci private etc.

Legislația permite repatrierea integrală a profitului și a proprietății străine până la 100%. Firmele beneficiază de scutire completă de taxe pe profit, pe o perioadă de 3 ani, după care le vor fi aplicate taxe la niveluri preferențiale.

În prezent QFC este disponibil pentru a accepta cereri de înregistrare afaceri din partea altor tipuri de furnizori de servicii, care nu sunt asociate cu sectorul serviciilor financiare, de exemplu, în domenii precum consultanță în management, recrutare, sport și divertisment, inginerie și servicii creanțe. Totuși, în funcție de sector, anumite cerințe de licențiere, care se aplică în Qatar, pot fi necesar în continuare a fi respectate.

QFC își propune să funcționeze la standarde internaționale și oferă o infrastructură juridică și de afaceri pentru cei care desfășoară o activitate în cadrul său.

QFC este operat de Qatar Financial Centre Authority ("QFCA"), care este responsabilă de strategia comercială și de dezvoltare de afaceri a Centrului și-i asigură funcțiile sale administrative. Autoritatea de Reglementare în QFC ("QFCRA") este organismul de reglementare independent care are competența de a autoriza, supraveghea și disciplina firmele și persoane fizice care operează în cadrul QFC. Mai există un Birou de Înregistrare a Firmelor "Companies Registration Office - CRO", care poate înregistra societățile cu răspundere limitată și parteneriatele cu răspundere limitată, în cadrul QFC, și sucursalele societăților străine care operează în cadrul QFC.

În demersul de a-i conferi o identitate de centru financiar regional prin punerea pietrei de fundament a noului oraș financiar, autoritățile qatareze au adoptat decizia de relocare, începând din 2017, a Centrului Financiar Qatarez (QFC) în cartierul Musheirib, din Doha, unde noile firme create sub egida QFC operează. Noul centru financiar este deschis tuturor afacerilor locale și internaționale, și nu se limitează la cele desfășurate de firmele licențiate de QFC.

Centrul financiar, compus din peste o sută de clădiri cu destinație primară comercială, rezidențială, de retail, culturală și de recreare, este similar altor districte financiare și de afaceri internaționale.

CEO-ul QFC, Yusuf Al-Jaida a declarat că acum este momentul strategic pentru crearea propriei identități a Qatarului ca și centru financiar regional.

Relocarea se înscrie în contextul demersurilor autorităților de diversificare a surselor de venit prin facilitarea încorporării de noi companii într-un mediu de afaceri competitiv și sprijinirea extinderii companiilor locale.

Noul centru financiar găzduiește toate entitățile QFC, inclusiv Autoritatea QFC, Autoritatea Regulatorie a QFC, Tribunalul Internațional Qatar și Centrul de Soluționare a Disputelor, Academia Qatareră de Finanțe și Afaceri, alături de firme create sub egida QFC.

Relocarea QFC din cartierul West Bay în Musheirib are loc în 3 etape.

În prima fază are loc amplasarea noilor firme listate la QFC direct în Musheirib.

În cea de-a doua fază are loc relocarea companiilor existente, cărora li se pune la dispoziție un interval de 1 - 3 ani.

În ultima etapă QFC și toate entitățile sale se vor strămuta în perioada 2018-2019.

Centrul financiar va fi dispus pe o suprafață între 100.000 - 200.000 m.p., în funcție de cererea de companii licențiate de QFC.

CEO-ul proprietăților din Musheirib, Abdulla Hassan al-Mehshadi a menționat că suprafața disponibilă pentru dispunerea premiselor QFC depășește 300.000 m.p.

QFC-ul contribuie la întărirea sectorului privat prin încorporarea de companii, cărora le asigură sprijin și îndrumare, prin crearea unui cadru legal de funcționare și atragerea de investiții străine.

Este avută în vedere și o a patra fază, cu includerea în ecuație a Qatar Rail, stația de metrou Musheirib unde se intersectează două tronsoane, urmând a asigura o interconectare extrem de facilă.

Sistemele de comunicații moderne vor conferi ansamblului caracterul de smart-city

Modalități de înregistrare la QFC:

O firmă care solicită își poate stabili prezenta în QFC pentru a putea desfășura așa-numitele "activități permise".

Activitățile permise sunt împărțite în activități nereglementate și activități reglementate (în esență, servicii financiare de tip activități). Procesul de reglementare diferă în funcție de scopul activităților pe care societatea solicitantă dorește să le întreprindă.

Activități nereglementate:

Activitățile nereglementate sunt acele activități care nu necesită supraveghere extinsă. Ca și alte activități care pot fi specificate de către QFCA din timp în timp, următoarele sunt considerate activități nereglementate:

- Activitatea agenților de brokeraj nave și de transport;
- Activitatea de prestare de servicii de clasificare și gradare a investițiilor și a altor servicii de clasificare;
- Activitățile de afaceri ale administrației firmelor, ale birourilor de management și operațiunilor de trezorerie și altor funcții conexe pentru toate tipurile de afaceri, precum și administrarea societăților în general;
- Activitatea de prestare de servicii profesionale, inclusiv, dar fără a se limita la servicii de audit, contabilitate, fiscale, de consultanță și juridice;
- Activități ale holdingurilor, precum și furnizarea, formarea, funcționarea și administrarea de trusturi și aranjamente similare de toate tipurile;

- Activitatea de furnizare, formarea, funcționarea și administrarea companiilor.
 - În plus, QFC a indicat faptul că următoarele tipuri de activități vor fi, de asemenea, luate în considerare pentru înregistrare în calitate de activități non-reglementate:
 - Activități de consultanță pentru Tehnologia Informației
 - Agenții de publicitate
 - Activități de arhitectură
 - Activități de proiectare tehnică pentru procese și producție industriale
 - Activități de consultanță științifică și tehnică legate de inginerie
 - Activități de consultanță de mediu
 - Servicii de reprezentare media
 - Activități de traducere și interpretare
 - Planificare urbană și activități de arhitectură peisagistică
 - Acreditare
 - Planificare logistică și consultanță
 - Management de proiect
 - Marketing și Brand Management
 - Activități de proiectare specializate
 - Servicii de organizare de evenimente
 - Planificare imobiliare
 - Activități ale agenților de brevete și drepturi de autor; alte activități juridice.
- "" În cazul în care o firmă solicitanta dorește să efectueze una sau mai multe activități non-reglementate, acesta trebuie să fie (1) înregistrată la CRO și (2), autorizată de către QFCA.

Activități reglementate:

Activități reglementate sunt acele servicii financiare (cum ar fi bancare, de asigurari sau de valori mobiliare), întreprinderile care au nevoie de un control atent și continuu pentru a asigura soliditatea prudențială și desfășurarea corespunzătoare a acestor întreprinderi. Următoarele reprezintă activități reglementate:

- Atragerea depozitelor;
- Acordarea de facilități de credit;
- Furnizarea de servicii de custodie;
- activități de investiții;
- Gestionare investiții;
- Consiliere privind investițiile;
- Aranjarea de afaceri de investiții;
- Aranjarea asigurării de facilități de credit;
- Aranjarea prestării de servicii de custodie;
- Operarea unui fond de investiții colectiv;
- Realizarea unui contract de asigurare;
- Efectuarea de asigurări.

În cazul în care un solicitant dorește să efectueze una sau mai multe activități reglementate, acesta trebuie să fie (1) înregistrat la CRO; (2) autorizat de către QFCA; și (3), cel mai important, autorizat de QFCRA. O societate solicitanta poate efectua numai anumite activități reglementate în cazul în care a fost acordată o autorizație specifică de către QFCRA.

Centrul Financiar Qatarez a lansat, la 1 martie 2016, o aplicație pe telefonul mobil care permite accesarea gratuită a serviciilor oferite, inclusiv a înregistrării companiilor, acordarea licenței de funcționare și efectuarea plăților aferent serviciilor pe linie de emigrare.

Aplicația este la accesabilă de pe Apple "App Store" și Google "Play store".

7. Relațiile economice româno-qatareze :

Valoarea schimburilor comerciale bilaterale:

Evoluția schimburilor comerciale bilaterale, în perioada 2006 -2019 se prezintă astfel :
- mil. USD -

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017 conf. DGV	2017 conf. MD PS	2018 conf DGV Rom	2018 conf. MD PS	2019 conf. DGV	2019 Conf MDPS
Total	17,96	14,62	12,88	9,71	28,4	40,8	48,0	61,40	62,25	35,44	28,75	65,67	39,79	79,26	36,40	61,02
Export	17,66	14,43	12,88	9,71	25,8	35,7	28,9	47,06	43,12	27,06	25,43	63,11	36,46	75,70	34,54	58,07
Import	0,3	0,19	0	0	2,6	5,1	19,1	14,34	19,13	8,38	3,37	2,56	3,33	3,56	1,859	2,05
Sold	17,63	14,24	12,88	9,71	23,2	30,6	19,8	32,72	23,99	18,28	22,10	60,55	33,13	72,14	32,68	56,02

a. Valoarea schimburilor comerciale bilaterale la 3 luni 2020 față de 3 luni 2019, conform DGV: exporturi românești: 17,05 mil usd, față de 10,76 mil usd, (3 luni 2019): +58 %

b. Cauze/explicații pentru diferențele existente între cele două statistici:

Valoarea reală a exporturilor de mărfuri românești cu destinația finală Qatar este cea conform evidențelor Ministerului qatarez al Dezvoltării, Planificării și Statisticii (www.mdps.gov.qa) care ia în considerare certificatul de origine al mărfurilor importate, în timp ce Direcția Generală a Vămirilor (din țara noastră) cuantifică exporturile funcție de destinația din factură (care adeseori este unul din porturile omaneze Sohar sau Salalah, unde mărfurile sunt descărcate provizoriu, ele fiind transbordate ulterior la bordul unor barje, pentru expediere în Qatar). Faptul este confirmat și de creșterea constatată (începând din 2017) a exporturilor românești, conform evidențelor DGV, pe relația Oman și scăderea celor pe EAU, aceasta întrucât odată cu instituirea blocadei, la 4 iunie 2017, tranzitul mărfurilor (expediate via-mare) având ca destinatar Qatarul, a fost comutat de pe zona liberă Jebel Ali (EAU), pe porturile omaneze Sohar și Salalah.

1. Structura schimburilor comerciale bilaterale:

Principalele categorii de produse exportate de România în Qatar în 2019: cereale (orz, țărâțe, grâu, porumb); autoturisme, piese schimb, accesorii; animale vii (ovine); semifabricate din fier și oțel; articole robinetărie; lemn; contoare de gaz; articole mobilier; aparate electrice pt. telefonie; frigidere, congelatoare; fire, cabluri, conductori electr.; anvelope cauciuc; cuptoare electrice ind.; panouri particule; recipiente pt. gaz comprimat; cărucioare, stivuitoare; tablouri, pupitre; instr. geodezie; mașini prelucr. automată date; fitinguri; suporturi înregistrare sunet; pompe; ape minerale, bere fără alcool; diferite preparate alimentare; țevi, conducte, profile tubulare; șuruburi, buloane, bolțuri; cafea; cosmetice; aparate de iluminat; articole de menaj; instrumente amc; oglinzi; medicamente; motoare; acumulatori și transformatoare electrice; valize; încălțăminte.

Principalele categorii de produse importate de România din Qatar: materiale plastice, produse chimice organice.

În Qatar lucrează peste 2.500 de români în transporturi aeriene, construcții, petrol și gaze, ospitalitate, medical, servicii, care repatriază anual sume semnificative de valută, mai ales în condițiile în care veniturile în Qatar nu sunt impozitate.

Produse și servicii românești cu potențial pe piața din Qatar: produse

alimentare (conserve de legume și fructe, mălai, pește afumat, brânzeturi, carne de oaie și de vită), fructe de pădure, animale vii, articole de mobilier, uși și rame, din lemn, PAL, MDF; corpuri de bucătărie; tuburi și țevi pentru conducte petrol și gaze.

De subliniat că balanța comercială pe relația Qatar este de departe excedentară în favoarea României.

1. Modalități de creștere a exporturilor pe piața din Qatar:

Participarea firmelor românești la următoarele târguri organizate în Qatar: Agriteq (produse agro-alimentare), Project Qatar (materiale de construcții), Index (design interior, construcții), Hospitality Qatar (horeca).

Organizarea de vizite de prospectare afaceri ale reprezentanților conducerilor unor firme românești cu potențial de export, din domeniile de mai sus.

2. Balanța comercială româno-qatareze:

Balanța comercială este de departe excedentară în favoarea României.

1. Proiecte de investiții și cooperare economică bilaterală:

1. Numărul de societăți românești cu participare qatareză la capital:

Conform statisticilor Oficiului Național al Registrului Comerțului, la 31 mai 2020 numărul de societăți cu participare qatareză în România era de 46, anul de vârf fiind 2017 cu 5 noi societăți comerciale înregistrate, ceea ce face Qatarul să avanseze de pe locul 90 potrivit numărului de societăți investitoare, și locul 100 după valoarea investiției în echivalent valută. Principalele domenii de activitate: comerț cu ridicata și amănuntul, construcții,

Notă:

Pentru a potența procesul de atragere efectivă de investiții în România, în speță din Qatar, ar fi de mare ajutor identificarea unui procedeu de simplificare a procedurii de acordare a vizei de România cetățenilor statelor considerate cu risc emigraționist, întrucât șeicii și marii oameni de afaceri qatarezi practică trimiterea prealabilă în vizite de prospectare de asemenea oportunități a unor angajați cu funcții executive de conducere (directori executivi), care sunt majoritar arabi (egipteni, sirieni, iordanieni, libanezi, tunisieni etc) sau asiatici (indieni, pakistanezi etc), abia apoi, funcție de inputul respectivilor, ei luând decizia de a veni sau nu în România pentru follow-up. De notat că investițiile qatareze au crescut apreciabil în Georgia în urma eliminării vizei, relativ similar stând lucrurile în cazul Ucrainei.

Totodată, conform statisticii Camerei qatareze de Comerț, în Qatar sunt înregistrate aproape 50 de mici companii mixte româno-qatareze.

2. Proiecte realizate în Qatar:

proiectul pilot al unei unități de desalinizare apă și producere electricitate prin procedeul osmozei inverse realizat de firma Monsson România în cadrul unei mari ferme din nordul Qatarului;

Alewinjnse Galati S.A. a realizat pentru Nakilat Damen Shipyards Qatar și Milaha lucrările de electro-mecanică (asigurând inclusiv echipamentele necesare) pentru dotarea a 35 de nave construite în Qatar.

3. Proiecte în curs de negociere/implementare în România:

În cadrul vizitei în Qatar din luna noiembrie 2018 prim-ministrul României a prezentat conducerii Autorității Qatareze de Investiții (QIA) cele 21 de proiecte strategice în sistem PPP.

În cadrul întâlnirii avute de ministrul MMACA și delegația însoțitoare cu CEO-ul Autorității Qatareze de Investiții, oficialul român i le-a reiterat, particularizându-i o parte dintre ele. Se așteaptă follow-up-ul părții qatareze.

4. Proiecte în curs de negociere/implementare în Qatar:

În urma vizitelor la Doha ale președintelui Asociației Cooperativa Țara mea și ministrului MADR (martie 2019), președintele Asociației Cooperativa Țara mea urmează să semneze cu Widam Food un contract cadru de exporturi lunare animale vii (oi și vite) și carne în carcasă (o cauză a întârzierii rezidă și în pandemie).

Electrotel a încheiat un parteneriat cu grupul Al Jaber, participând în asociere la licitațiile de achiziție echipamente de joasă și medie tensiune ale KAHRAMAA.

8. Târguri și expoziții internaționale importante organizate în Qatar :

- Expoziția de produse agroalimentare AGRITEQ (martie) ;
- Expoziția de materiale de construcții și tehnologii specifice « Project Qatar » (aprilie) ;
- Expoziția de IT “QitCom Qatar” (octombrie);
- Expoziția de design interior și arhitectură « INDEX Qatar » și expoziția de investiții imobiliare « CityScape Qatar » (organizate simultan în cursul lunii octombrie)
- Expoziția de gastronomie și design pentru hoteluri, restaurante și cafenele (HORECA) “Hospitality Qatar” (noiembrie);
- Expoziția în domeniul navigației, al transportului de mărfuri și al serviciilor logistice „Drumul Mătăsii” (noiembrie);

9. Instituții și organizații economice în Qatar - date de contact :

1. Qatar Chamber (Camera de Comerț și Industrie a Qatarului) - <https://qatarchamber.com>
P.O.BOX:402, Doha , Qatar, Tel: +974 - 44559111, Fax: +974 - 44661693
| +974 - 44661697,
Email: info@qcci.org
2. Guvern, ministere, Camera de Comerț și Industrie, Vama, :
 - Divanul Emirului - www.diwan.gov.qa
 - Ministerul de Externe - www.mofa.gov.qa
 - Ministerul Educației - www.moe.edu.qa
 - Ministerul Afacerilor Municipale și Agriculturii - www.mmaa.gov.qa
 - Consiliul Național pentru Cultură, Arte și Patrimoniu - www.qatarculture.org
 - Hamad Medical Corporation - www.hmc.org.qa
 - Asociația Oamenilor de Afaceri Qatarezi - www.qataribusinessmen.org
 - Centru Expozitional (Qatar International Exhibition Co.) - www.qiec.com.qa
 - Autoritatea Vamală și Portuara - <http://customs.gov.qa>;
2. Bănci, asigurări, comunicații, transport:
 - Banca Centrală a Qatarului - www.qcb.gov.qa
 - Doha Bank - www.dohabank.com.qa
 - HSBC - www.hsbc.com
 - Banca Națională a Qatarului - www.qatarbank.com
 - Banca Comercială a Qatarului - www.cbq.com.qa
 - Banca de Dezvoltare Industrială a Qatarului - www.qidb.com.qa
 - Banca Qatareză Islamică - www.qib.com.qa
 - “Qatar General Insurance and Reinsurance” - www.qgirc.com
 - “Qatar Telecom”(Qtel) - www.qtel.com.qa
 - “Qatar National Navigation&Transport” - www.qnntc.com

3. Industrie, țiței și gaze, petrochimie, licitații:

- Gulf Organisation for Industrial Consulting - www.goic.org.qa
- Qatar Petroleum - www.qp.com.qa
- Qatar Petrochemical Company - www.qapco.com.qa
- Qatar Liquefied Gas Company (Qatargas) - www.qatargas.com.qa
- Qatar Industrial Manufacturing Co. (Qimco) - www.qimc.com.qa
- RasGas - www.rasgas.com
- Qatar General Electricity & Water Corporation - www.km.com.qa
- Ras Laffan Liquefied Natural Gas Co. Ltd. - www.rasgas.com
- Qatar Fertilizer Company - www.qafco.com.qa
- Qatar Steel Company (QASCO) - www.qatarsteel.com.qa
- Gulf Drilling International (GDI) - www.gdi.com.qa
- Qatar Society of Engineers - www.qatar.se.org
- Qatar Rail - www.qr.com.qa
- Mawani Qatar (Autoritatea portuara) - www.mawani.qa
- Qatar Airways - www.qatarairways.com
- Manateq (Autoritatea zonelor libere) - www.manateq.qa
- Public Works Authority - www.asghal.gov.qa

10. Evenimente economice importante organizate în Qatar:

Pe lângă expozițiile cu participare internațională organizate anual la Doha, a căror listă cuprinde și altele înafara celor enunțate la punctul 8, Camera Qatar organizează multe forumuri/seminarii bilaterale cu diferite țări.

Totodată diferite autorități qatareze organizează o serie de Summit-uri/forumuri/conferințe, unele economice, cu participare internațională, precum : Qatar Trade Summit-noiembrie, IDC IT Forum (decembrie), Sustainability Summit (octombrie), World Islamic Economic Forum, Thimun Qatar Conference (ianuarie 2020), International Conference on Management, Economics & Social Science (ICMESS) - februarie 2020, International Conference on Economics and Business Research (ICEBR)- aprilie 2020 ș.a. regăsite pe <https://10times.com/qatar/conferences>.

În 2020 șirul respectivelor manifestări a fost grav perturbat de pandemia de Covid-19.

11. Alte informații utile:

Amenajarea de zone economice

(Ras Bufontas - Um Alhoul - Al Karaana)

Zonele economice au scopul de a încuraja punerea bazelor unor noi obiective industriale, în diferite sectoare și demararea de noi afaceri, cu capital autohton și cu participare străină, aducând astfel țării contribuții și beneficii semnificative, inclusiv întărirea sectorului privat și diversificarea unei economii bazate pe cunoaștere.

Compania zonelor economice “Manateq” are în vedere realizarea acestui obiectiv prin punerea la dispoziție a unei game variate de servicii și stimulente, menite a înlesni derularea de afaceri, inclusiv în cadrul procesului de implicare a clienților, prin crearea unui *One-Stop-Shop*. Aceste servicii vor include: alocarea de terenuri și clădiri, înregistrarea și acordarea de licențe de funcționare Companiilor, acordarea de permise de muncă, obținerea de vize și alte servicii acordate Companiilor înființate în zonele alocate.

- Manateq, deși având statut de regie autonomă, este în subordinea Ministerului Economiei și Comerțului.

- La finele lui 2017 a fost demarată darea în exploatare a 3 zone economice speciale, 4 parcuri logistice și 4 parcuri de depozite, toate vizând încurajarea antreprenoriatului, a conlucrării dintre IMM-urile locale și cele străine, respectiv atragerea investițiilor străine directe, în care scop acestea vor oferi facilități logistice și de depozitare, clădiri de birouri, diferite servicii, inclusiv asigurarea de consultanță și diferite alte servicii clienților (înregistrare comercială, permise de construcție, formalități pe imigrare), respectiv va fi permisă proprietatea străină până la 100% și repatrierea profitului.

Zone economice speciale:

1. **Ras Bufontas**, întinsă pe 4 km.p., este situată adiacent noului Aeroport Internațional Doha, fiind conectat și viitorului metrou. Este favorabilă dezvoltării de afaceri în sectoare precum: medical, auto, aerospațial, tehnologii avansate, logistic și servicii de afaceri.
2. **Um Alhoul**, cu o suprafață de 34 km.p., este conectată noului Port Hamad. Sectoare de activitate potrivite: industrie navală, logistică, produse agro-alimentare, auto, construcții, prelucrare metale, mașini, petrochimie.
3. **Al Karaana (44 km.p.)**, situată la p.c.t.f. Abu Samra, cu Arabia Saudită, este favorabilă pentru construcții, materiale de construcție, metale, chimicale, materiale plastice.

Parcurile logistice:

Au scopul de a crea un mediu de afaceri modern, favorabil derulării serviciilor de furnizare și depozitare, de natură a asigura oportunități de investiții care aduc valoare adăugată economiei locale. Aceste proiecte primare, beneficiază de o infrastructură optimă, asigurând: accesul direct la o rețea integrată de apă, electricitate și drumuri, închirierea pe termen lung, depozite și ateliere pentru procesare și ansamblare, showroom-uri comerciale pentru mărfuri și produse, alături de opțiuni pentru o diversitate de spații de lucru/birouri și de locuit pentru lucrători. Ele sunt atribuite în sistem BOT:

1. **Jery Al Samur** este prevăzut a deveni un important centru de depozitare și distribuție pentru produse alimentare și băuturi, depozite generale, piese auto și mașini, materiale de construcții
2. **Birkat Al Awamer (3,6 km.p.)** va fi ideal pentru companiile care caută să-și construiască propriile premise (showroom-uri, birouri, cazări pentru lucrători), asigurând alocarea de terenuri (de la 1000 m.p.) în leasing pe 30 de ani, 3% din profil revenind Manateq. Este favorabil activităților în construcții, manufacturier, materiale de construcții, ateliere prelucrare aluminiu, piatră și oțel, depozitare diferite mărfuri
3. **Aba Saleel (0,34 km.p.)** este conectat terestru cu parcul logistic Wakra, zona industrială Mesaeed, portul Hamad și zona economică specială Umm Alhoul, fiind propice pentru electronică, tipărire, spălat, hrană animale, prelucrare și depozitare produse alimentare, modă și artă.
4. **Al Wakra (2,9 km.p.)** este situat în apropiere de Aeroportul Internațional Hamad, Portul Hamad și Zona economică Umm Alhoul, fiind propice pentru industrie grea, servicii de navigație și echipamente navale, contractare.

Parcuri de depozite:

Pentru complementarea necesităților pe linia activităților logistice Manateq finanțează 4 parcuri de depozite, care au fost acordate prin licitație dezvoltatorilor care vor supraveghea managementul și operarea în cadrul procesului de construcție, operare și transfer.

Parcurile de depozite au menirea de a asigura necesitățile de depozitare pe piața internă, pentru a asigura dezvoltarea unei economii competitive și sustanabile, prin activarea parteneriatului între sectorul public și cel privat, astfel încât rolul statului să se limiteze la supraveghere și gestionare, în timp ce sectorul privat va purta responsabilitatea operării, dezvoltării afacerii și marketingului. Proiectele vor asigura IMM-urilor zone sigure de depozitare, la cele mai înalte standarde internaționale, alături de servicii eficiente de logistic, la prețuri competitive.

1. **Bu Fesseela** (496 km.p.), este situat în nordul Qatarului
2. **Bu Sulba** (517 km.p.), este situat în partea de sud a țării
3. **Umm Umm Shahrain 1** (499 km.p.) este situat în nordul țării
4. **Umm Shahraine 2** (500 km.p.) este situat în nordul Qatarului
5. Firmele interesate a investi spre a-și stabili prezența în aceste zone speciale vor găsi datele referitoare la demersurile implicate pe web-site-ul www.manateq.qa

11. Biroul de Promovare Comercial-Economică și Ambasada României în Qatar -
date de contact :Consilier economic Neagu Gheorghită, telefon mobil 00974-77229811, e-mail : bpce.doha@gmail.com

Consilier economic
Neagu GHEORGHIȚĂ

15 iunie 2020